UIT DIE PEN VAN DIE CEO (13/23)
(Volg my op Twitter justchad_cga)
Justin Chadwick 31 Maart 2023

"Opinion is the medium between knowledge and ignorance" Plato

SITRUSLEGENDE – KALLIE SCHOEMAN

Kallie het in 1974 met blaarslaai, tamaties, kool en beet op 10 hektaar grond begin boer. Kort daarna, op die ouderdom van 24, is hy aangestel as Besturende Direkteur van die familieboerdery – 'n besigheid wat sedert 1919 bestaan het. Kallie het die belang om te fokus besef, en besluit om op sitrus te konsentreer, as 'n plaasvervanger vir tafeldruiwe – 'n dapper stap aangesien sy oupa die vader van sagtevrugte van Transvaal genoem is.

Hy het die besigheid tot 10 keer die grootte waarmee hy in 1978 begin het, opgebou – en in die proses in stroomaf- en stroomop besighede wat waarde toegevoeg het, gediversifiseer. Hy is nou die Groep HUB van een van Suid-Afrika se grootste familieboerdery-ondernemings. Dié onderneming boer nou met 1 500 hektaar sitrus, 9 500 hektaar mielies, sojabone en witbone in die Hoëveldstreek, en 1 700 hektaar koring, mielies, bone en pekanneute in die Noord-Kaap. Die boerderygroep het 24 mielie- en soja-silo's, met 'n kapasiteit van 52 800 ton – wat berging, sifting en droging vir hierdie grane verskaf. Daarbenewens het die groep in die kunsmissektor belê om insetpryse te beheer.

Kallie was 'n leier in georganiseerde landbou – in die graan- en sitrusbedryf. Hy het vir tien jaar op die Graan SA Raad gedien, en het die Goue Graan Toekenning ontvang as erkenning vir sy leierskap by dié instelling. In die sitrusbedryf was Kallie 'n dryfveer van Outspan se sukses, en was die laaste voorsitter van Outspan International toe dit in 2009 gelikwideer is – in sy laaste toespraak het hy Outspan geloof vir die bou van 'n geweldige sterk grondslag vir die Suid-Afrikaanse sitrusbedryf.

Hy het baie eerbewyse oor sy jare in boerdery ontvang – insluitend die Landbouskrywers van Suid-Afrika se Boer van die Jaar-toekenning in 1991. Kallie glo in familie en gemeenskap. Hy het al baie gehore toegespreek oor hoe om familieboerdery, opvolging en verwagtinge te bestuur. Hy het 'n nuwe benadering tot opheffing, 'n benadering wat vereis dat die begunstigde die voordele moet verdien. Droë, witbone is ’n groot deel van sy besigheid – sy sakemodel van kontrakboere is ’n bloudruk wat deur ander bedrywe gebruik behoort te word. Kallie moet waarskynlik verantwoordelik wees vir van die metaangas-vrystellings in Suid-Afrika – want hy verskaf 60% van die bone wat Koo in hul ingemaakte gebakte bone gebruik. Gedurende moeilike tye het hy en sy gesin mieliemeel, gemeng met bone, aan behoeftiges geskenk.

In Kallie se are vloei diplomasie - in Desember 1986 was sy pa vir 'n kort rukkie waarnemende president van die Republiek van Suid-Afrika. Sy pa het ook as Minister van Landbou en Minister van Vervoer van die Republiek gedien. Sy vermoë om dit te vertel soos dit is sonder om die ontvanger te ontstig, is 'n getuienis van sy diplomasie. Normaalweg gedoen met 'n sin vir humor en 'n glinster in sy oog – “he has often spoken truth to power”. Kallie is mal oor sy aanhalings en clichés. Met die opening van die CRI Sitrus Simposium, het hy afgesluit met die aanhaling "Get bigger, get better or get out". In 'n onderhoud het hy gesê dat “if people lead, government will follow” en die boerderygroep se missie is om te wees "so goed soos die beste, en beter as die meeste”. Hy glo hy was bestem om te boer aangesien sy naam “bewerker van die grond” beteken.